

Тешева Лариса Василівна,

д.е.н., доцент

доцент кафедри економіки та менеджменту

Дробітько Вікторія Сергіївна,

здобувач вищої освіти

Харківський національний університет імені В.Н. Каразіна

БРЕНД-ОРІЄТОВАНЕ УПРАВЛІННЯ КРЕДИТОСПРОМОЖНІСТЮ ПІДПРИЄМСТВА

Анотація. Кредитоспроможність входить до складу платоспроможності підприємства, тому управління кредитоспроможністю можна проводити через підвищення платоспроможності підприємства. Тому для початку слід визначитися з платоспроможністю та при необхідності з можливістю її покращення.

Ключові слова. Управління брендом, бренд-орієнтоване управління, кредитоспроможність, платоспроможність, неплатоспроможність, дебіторська заборгованість, кредиторська заборгованість, абсолютна ліквідність, швидка ліквідність.

Підвищення платоспроможності суб'єкта господарювання спричиняє накопичення великих резервів ліквідних засобів, що як наслідок сповільнить оборотність капіталу й знизить дохід альтернативних джерел вкладень. Тому необхідністю є збільшення грошових коштів суб'єкта господарювання поступово з нарощенням їх обсягу.

Можемо розглянути основні напрями за якими може здійснюватися процес підвищення платоспроможності суб'єкта господарювання ТОВ «Вектор-інжиніринг» як показано на рис. 1.

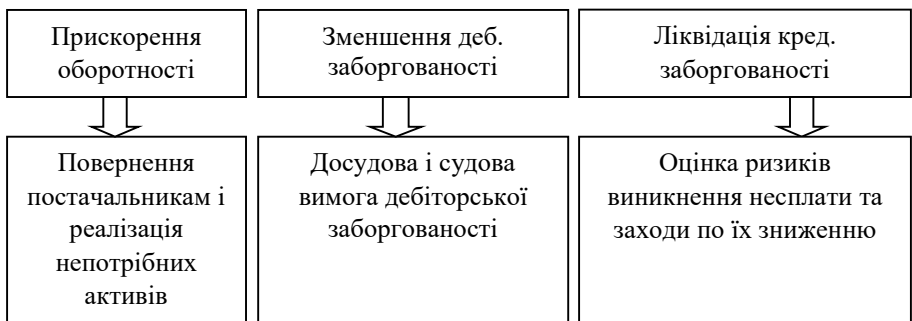


Рис. 1. Шляхи підвищення платоспроможності суб'єкта господарювання

Для визначення неплатоспроможності підприємства, слід здійснити розрахунки наступних показників в табл. 1.

Таблиця 1

Розрахунок показників неплатоспроможності суб'єкта господарювання ТОВ «Вектор-інжиніринг» протягом 2018-2020 рр.

Показник	Алгоритм розрахунку	2018 рік	2019 рік	2020 рік
Коефіцієнт абсолютної платоспроможності	$\frac{\Phi 1 \text{ p.1165}}{\Phi 1 \text{ p.}(1615-1665)}$	0,022	0,028	0,0016
Коефіцієнт забезпечення	$\frac{\Phi 1 \text{ p.1495} - \text{p.1095}}{\Phi 1 \text{ p.1195}}$	0,51	0,44	0,29
Коефіцієнт покриття	$\frac{\Phi 1 \text{ p.1195}}{\Phi 1 \text{ p.1695}}$	2,04	1,79	1,38
Коефіцієнт швидкої платоспроможності	$\frac{\Phi 1 \text{ p.1195} - \text{p. 1100}}{\Phi 1 \text{ p.1695}}$	1,55	1,39	1,19

Представимо результати проведених розрахунків у вигляді таблиці 2.

Таблиця 2

Результати розрахунків показників задля визначення ступеня неплатоспроможності суб'єкта господарювання

Показник	Норматив	Висновки		
		2018 рік	2019 рік	2020 рік
Коефіцієнт абсолютної платоспроможності	0,2-0,35	Підприємство не готове до негайної ліквідації короткострокової заборгованості	Підприємство не готове до негайної ліквідації короткострокової заборгованості	Підприємство не готове до негайної ліквідації короткострокової заборгованості
Коефіцієнт забезпечення	0,1	Задовільний фінансовий стан підприємства	Задовільний фінансовий стан підприємства	Задовільний фінансовий стан підприємства
Коефіцієнт покриття	1,5	Достатність обігових коштів для погашення боргів протягом року	Достатність обігових коштів для погашення боргів протягом року	Достатність обігових коштів для погашення боргів протягом року
Коефіцієнт швидкої платоспроможності	0,7-0,8	1,55 од. найбільш ліквідних активів припадає на одиницю термінових боргів	1,39 од. найбільш ліквідних активів припадає на одиницю термінових боргів	1,19 од. найбільш ліквідних активів припадає на одиницю термінових боргів

У 2018 році на підприємстві з задовільним фінансовим становищем, яке не в змозі негайно погашати короткострокову заборгованість, та має достатньо обігових коштів для погашення боргів протягом року, має в розпорядженні

1,55 од. найбільш ліквідних активів на одиницю термінових боргів. Ситуація у 2019 році та 2020 році є схожою, але 1,39 од. та 1,19 од. найбільш ліквідних активів відповідно припадає на одиницю термінових боргів. Викликає занепокоєння ситуація відносно скорочення швидкої платоспроможності підприємства на кінець 2020 року, що у майбутньому може призвести до появи поточної неплатоспроможності. Тому необхідно все ж розглянути ймовірність настання такої ситуації.

Отже, розраховані показники слід використати для алгоритму визначення ступеню неплатоспроможності підприємства, що представлено у табл. 3.

Таблиця 3

Визначення ступеню неплатоспроможності суб'єкта господарювання

Показник	Норматив	2018 рік	2019 рік	2020 рік
Поточна платоспроможність	>0	>0	>0	>0
Коефіцієнт забезпечення	0,1	>0,1	>0,1	>0,1
Коефіцієнт покриття	1,5	>1,5	>1,5	<1,5
Чистий прибуток	>0	>0	>0	>0

Таким чином, протягом 2018-2020 рр. суб'єкт господарювання не має жодного з ступенів неплатоспроможності (поточна, критична, понадкритична). У 2018 - 2020 рр. суб'єкт господарювання не був готовим до негайного ліквідування короткострокової заборгованості, при цьому мало задовільний фінансовий стан, та мало достатньо обігових коштів для погашення боргів протягом року.

ВИКОРИСТАНІ ДЖЕРЕЛА:

1. Ковальчук Н. О., Паскар М. О. Удосконалення методик оцінки рівня кредитоспроможності вітчизняних підприємств. *Науковий вісник Херсонського державного університету*. 2015. № 11. С. 91-94.
2. Кунцевич В.О. Підходи до оцінки кредитоспроможності підприємства. *Актуальні проблеми економіки: наук, економ, журнал*. 2013. №1. С. 68-75.
3. Мікуліна М.О. Кредитоспроможність сільськогосподарського підприємства та методичні засади її визначення. *Вісник УАБС*. 2013. №2 (15). С. 103-107.