УДК 347.44 (045) **Власюк Л.С.**, студент,

Юридичний факультет

Національний авіаційний університет, м. Київ

Науковий керівник: Білоусов В.М., старший викладач

ДОГОВІР КОМІСІЇ

Згідно зі ст. 1011 ЦК за договором комісії одна сторона (комісіонер) зобов'язується за дорученням другої сторони (комітента) за плату вчинити один або кілька правочинів від свого імені, але за рахунок комітента [1,c.233].

Предметом договору комісії є вчинення одного чи декількох правочинів. Це робить інститут комісії схожим до інституту комер­ційного посередництва, що оформлюється агентськими договорами, предметом яких також є вчинення правочинів, зокрема укладення договорів, і, відповідно, відрізняє від інституту доручення, пред­метом якого є "вчинення юридичних дій", в тому числі укладення договорів [2,c.15].

В силу своєї правової природи комісія традиційно застосовується у сфері торгівлі. Зважаючи на це, наказами колишнього Міністер­ства зовнішніх економічних зв'язків і торгівлі України від 13 березня 1995 р. № 37 були затверджені Правила комісійної торгівлі непро­довольчими товарами, а від 8 липня 1997 р. № 343 — Інструкція про порядок оформлення суб'єктами господарювання операцій при здій­сненні комісійної торгівлі непродовольчими товарами. Проте у сучасному економічному обороті предметом договору комісії все частіше стають цінні папери; також за допомогою інституту комісії здійснюються різного роду банківські операції [2,c.15].

Договір комісії широко застосовується під час реалізації газу, електроенергії тощо [2,c.15].

Сторонами договору комісії є комісіонер і комітент. Комі­сіонер є виконавцем доручення, що дає комітент [2,c.15].

Договори комісії на продаж – популярний інструмент оформлення відносин між сторонами. Адже такі договори дають змогу оптимізувати оподаткування в сторін. У цьому матеріалі розглянемо правові та документальні питання, пов'язані з укладанням договорів комісії [3].

Виділяють два види договорів комісії: 1) Договір комісії на продаж товарів. За таким договором комісіонер зобов'язується за дорученням комітента за плату продати товар, що належить комітенту; 2) Договір комісії на купівлю товарів. За таким договором комісіонер зобов'язується за дорученням комітента за плату купити для нього товар у третьої особи [3].

Після вчинення правочину за дорученням комітента комісіонер повинен надати комітенту звіт і передати йому все одержане за договором комісії. Комітент, який має заперечення щодо звіту комісіонера, повинен повідомити його про це протягом тридцяти днів від дня отримання звіту. Якщо такі заперечення не надійдуть, звіт уважається прийнятим [3].

Для підтвердження факту надання послуг комісіонера на практиці сторони також складають акт приймання-передачі наданих послуг, який використовується з метою податкового та бухгалтерського обліку. При цьому важливо, щоб згадані первинні документи містили всі обов'язкові реквізити, зазначені в ч. 2 ст. 9 Закону № 996 і в п. 2.4 Положення № 88, зокрема [3]:

– назву документа (форми);

– дату й місце складання;

– назву підприємства, від імені якого складено документ;

– зміст та обсяг господарської операції, одиницю виміру господарської операції;

– посади осіб, відповідальних за здійснення господарської операції та правильність її оформлення;

– особистий підпис або інші дані, що дають змогу ідентифікувати особу, яка брала участь у здійсненні господарської операції.

Особливу увагу треба приділити заповненню реквізиту "перелік послуг" (зміст та обсяг господарської операції). Такий перелік слід максимально деталізувати, оскільки нині контролери та суди особливо контролюють це питання[3].

На сьогодні, крім комісійного договору у сфері роздрібної торгівлі, практиці господарювання відомі різні види комісійних договорів. Найбільш поширеними серед них є агентські, дилерські, брокерські та консигнаційні угоди. Згадки про агентські, дилерські та брокерські угоди містяться у страховому, біржовому законодавстві, законодавстві про цінні папери тощо [4].

Консигнація — це операція з реалізації товарів, згідно з якою одна сторона (консигнатор) зобов'язується за дорученням другої сторони (консигнанта) протягом певного часу за обумовлену винагороду продати з консигнаційного складу від свого імені товари, що належать консигнанту. Цивільне законодавство України не знає визначення договору консигнації. Проте на цей договір, як на різновид торгово-посередницького договору, вказано у Декреті Кабінету Міністрів України "Про систему валютного регулювання та валютного контролю" [4].

Література

1. Цивільний Кодекс України (Відомості Верховної Ради України (ВВР), 2003, №№ 40-44, ст.356), 435-IV, редакція від 31.03.2019, підстава - 2694-VIII — 305 с.

2. Цивільне право України. - Харитонов Є.О.,Старцев О.В. – Підручник – Київ – Підручник. — Вид. 2, перероб. і доп. — К. : Істина, 2007. — 816 с.

3. Влада Карпова, к. е. н., експерт, ЛІГА:ЗАКОН — ТОВ "ІАЦ "ЛІГА", ТОВ "ЛІГА ЗАКОН", 2018.

4. Цивільне право України. Кн.2. - Дзера О. В. - Кузнецов Н. С. Підручник у двох книгах Книга 2 - За редакцією О. В. ДЗЕРИ, доктора юридичних наук, професора, академіка АН Вищої школи України; Н. С. КУЗНЄЦОВОЇ, доктора юридичних наук, професора, академіка АПрН України – Київ - Юрінком Інтер 2002.